

Grupa Pietrucha polska firma rodzinna z ponad 60-letnią historią o globalnym zasięgu, działająca w sektorze inżynierii lądowej i wodnej, zatrudni:

Inżyniera sprzedaży

Osoba na tym stanowisku dołączy do zespołu doradztwa projektowego, handlu i rozwoju biznesu. Będzie również wspierać działy R&D i marketingu.

Główne zadania:

- utrzymywanie kontaktów z odbiorcami naszych produktów, obsługa sprzedażowa i posprzedażowa
- rozwój rynku, rozbudowa bazy odbiorców i sieci dystrybucji
- doradztwo techniczne w zakresie doboru oferowanych przez nas produktów
- przygotowywanie koncepcji projektowych oraz wykonywanie rysunków i dokumentów technicznych
- wizyty handlowe i terenowe na inwestycjach budowlanych

Wymagania:

- wykształcenie wyższe kierunkowe (budownictwo-geotechnika, budowa dróg i mostów)
- znajomość programów technicznych (AutoCAD, oprogramowania geotechnicznego GEO5 lub pokrewne)
- znajomość języka angielskiego na poziomie B2 (znajomość dodatkowego języka będzie dodatkowym atutem)
- doświadczenie i znajomość branży, lecz cenimy również chęć poszerzenia horyzontów, motywację i nastawienie na naukę i zdobywanie wiedzy
- samodzielność, umiejętności interpersonalne
- prawo jazdy kat. B.

Oferujemy:

- atrakcyjne warunki zatrudnienia i motywujący system wynagrodzenia
- możliwość podnoszenia kwalifikacji i zdobywania doświadczeń
- ciekawą i dynamiczną pracę, również w egzotycznych lokalizacjach
- pakiet benefitów pracowniczych

Zainteresowanych prosimy o wysłanie aplikacji z CV na e-mail: d.jasinski@pietrucha.pl w temacie wpisując „Aplikacja na stanowisko Inżynier Sprzedaży”.